

Зарегистрировано в Минюсте России 19 сентября 2017 г. N 48240

МИНИСТЕРСТВО ТРУДА И СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

**ПРИКАЗ
от 29 августа 2017 г. N 643н**

**ОБ УТВЕРЖДЕНИИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СТАНДАРТА
"ТРЕЙДЕР НЕФТЕГАЗОВОГО РЫНКА"**

В соответствии с пунктом 16 Правил разработки и утверждения профессиональных стандартов, утвержденных постановлением Правительства Российской Федерации от 22 января 2013 г. N 23 (Собрание законодательства Российской Федерации, 2013, N 4, ст. 293; 2014, N 39, ст. 5266; 2016, N 21, ст. 3002), приказываю:

Утвердить прилагаемый профессиональный стандарт "Треjder нефтегазового рынка".

Министр
М.А.ТОПИЛИН

Утвержден
приказом Министерства труда
и социальной защиты
Российской Федерации
от 29 августа 2017 г. N 643н

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ СТАНДАРТ

ТРЕЙДЕР НЕФТЕГАЗОВОГО РЫНКА

1064

Регистрационный номер

I. Общие сведения

Торговля углеводородным сырьем и продуктами его переработки

19.051

(наименование вида профессиональной деятельности)

Код

Основная цель вида профессиональной деятельности

Обеспечение максимальной прибыли от торговли углеводородным сырьем и продуктами его переработки и минимизации рисков

Группа занятий:

1221	Руководители служб по сбыту и маркетингу	1420	Руководители (управляющие) в розничной и оптовой торговле
2431	Специалисты по рекламе и маркетингу	2433	Специалисты по сбыту продукции (исключая информационно-коммуникационные технологии)

3324	Торговые брокеры	-	-
(код ОКЗ <1>)	(наименование)	(код ОКЗ)	(наименование)

Отнесение к видам экономической деятельности:

46.12	Деятельность агентов по оптовой торговле топливом, рудами, металлами и химическими веществами
(код ОКВЭД <2>)	(наименование вида экономической деятельности)

II. Описание трудовых функций, входящих
в профессиональный стандарт (функциональная карта вида
профессиональной деятельности)

Обобщенные трудовые функции			Трудовые функции		
код	наименование	уровень квалифи- кации	наименование	код	уровень (подуровень) квалификаци и
А	Мониторинг и анализ конъюнктуры международных товарно-промышленных (энергетических) рынков	6	Анализ и прогноз конъюнктуры товарно-промышленных (энергетических) рынков	А/01.6	6
			Мониторинг изменения нормативной правовой базы в деятельности топливно-энергетического комплекса	А/02.6	6
			Экспертиза нефтегазовой товарной номенклатуры	А/03.6	6
			Анализ конкурентной среды на региональных рынках производства нефтепродуктов	А/04.6	6
			Управление ценовыми рисками	А/05.6	6
			Формирование и актуализация базы данных и системы управления взаимоотношениями с клиентами	А/06.6	6
В	Стратегическое и оперативное планирование торговых сделок и операций	6	Сбор информации о спросе, предложении, фактических запасах и планируемых к производству объемах товара на нефтегазовом рынке	В/01.6	6
			Мониторинг проводимых закупочных процедур по	В/02.6	6

			реализуемой товарной номенклатуре участников нефтегазового рынка		
			Определение возможных ситуационных, геополитических и ценовых рисков и формирование механизмов их устранения	V/03.6	6
			Осуществление торговых операций и сделок на биржевых площадках	V/04.6	6
			Планирование закупок и продаж товара	V/05.6	6
C	Заключение торговых сделок с участниками нефтегазового рынка	6	Проведение переговоров с потенциальными участниками торговых сделок	C/01.6	6
			Формирование коммерческих документов и соглашений на поставку/закупку товаров	C/02.6	6
			Определение механизмов ценообразования по сделке	C/03.6	6
			Определение механизмов финансирования и условий платежа по сделке	C/04.6	6
			Согласование с участниками сделки контрактных и опционных условий в соответствии с международными правилами внешней торговли	C/05.6	6
D	Административное, коммерческое, финансовое и логистическое сопровождение сделок	6	Обеспечение полноты и достоверности детализированной информации по сделкам	D/01.6	6
			Контроль соблюдения договорных обязательств по сделке	D/02.6	6
			Оперативное урегулирование несоблюдения договорных обязательств по сделке	D/03.6	6
E	Управление деятельностью по	7	Определение приоритетных	E/01.7	7

	торговле углеводородными ресурсами		направлений развития трейдерского бизнеса		
			Определение стратегии торговых сделок	Е/02.7	7
			Процессное управление трейдерской деятельностью	Е/03.7	7

III. Характеристика обобщенных трудовых функций

3.1. Обобщенная трудовая функция

Наименование	Мониторинг и анализ конъюнктуры международных товарно-промышленных (энергетических) рынков	Код	A	Уровень квалификации	6
Происхождение обобщенной трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала			
		Код оригинала	a	Регистрационный номер профессионального стандарта	

Возможные наименования должностей, профессий	Специалист по сбыту Специалист Менеджер
--	---

Требования к образованию и обучению	Высшее образование - бакалавриат
Требования к опыту практической работы	-
Особые условия допуска к работе	-
Другие характеристики	Дополнительное профессиональное образование - программы профессиональной переподготовки или программы повышения квалификации в области международной нефтегазовой торговли

Дополнительные характеристики

Наименование документа	Код	Наименование базовой группы, должности (профессии) или специальности
ОКЗ	2433	Специалисты по сбыту продукции (исключая информационно-коммуникационные технологии)
ЕКС <3>	-	Менеджер
ОКПДТР <4>	24047	Менеджер
	26541	Специалист

ОКСО <5>	5.38.03.02	Менеджмент
	5.38.03.06	Торговое дело

3.1.1. Трудовая функция

Наименование	Анализ и прогноз конъюнктуры товарно-промышленных (энергетических) рынков	Код	A/01.6	Уровень (подуровень) квалификации	6
--------------	---	-----	--------	-----------------------------------	---

Происхождение трудовой функции	Оригинал	X	Заимствовано из оригинала		
--------------------------------	----------	---	---------------------------	--	--

Код оригинала
а
Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Мониторинг информационных источников, включая ежедневные биржевые сводки, оперативные сведения о хозяйственной и экономической деятельности производителей углеводородного сырья и продуктов его переработки, обзоры рыночной ситуации ведущих мировых энергетических агентств
	Формирование массивов исходных данных для компьютерного моделирования рыночной ситуации (работа с базами данных, программными средствами автоматизации биржевой торговли, программными продуктами компьютерного моделирования и прогнозирования)
	Оформление результатов анализа информационных источников и компьютерного моделирования в виде трендов и сценариев возможного развития рыночной ситуации
	Подготовка презентаций, аналитических справок, докладов
Необходимые умения	Использовать комплекс программных продуктов, текстовые редакторы, программное обеспечение для документооборота
	Применять программное обеспечение компьютерного моделирования рыночной ситуации в сфере мирового нефтегазового производства и трейдинга
	Пользоваться поисковыми системами, информационными ресурсами для получения оперативных сведений о состоянии нефтегазовых рынков, их сегментах, участниках
	Формировать документацию по развитию рыночной ситуации
Необходимые знания	Основы нефтегазового производства (технологическая цепочка)
	Основы макро- и микроэкономики нефтегазового комплекса, структура мирового энергетического рынка
	Базисная товарная номенклатура в торговле углеводородным сырьем и продуктами его переработки
	Факторы, определяющие рыночную конъюнктуру в мировой топливной энергетике и нефтегазохимии
	Основные отечественные и зарубежные стандарты качества реализуемой на нефтегазовых рынках продукции

	Основные программные средства доступа к информационным источникам в области трейдинга энергоресурсами, а также программное обеспечение компьютерного моделирования и экономического анализа
	Стандарты и правила формирования отчетной документации по развитию рыночной ситуации
Другие характеристики	-

3.1.2. Трудовая функция

Наименование	Мониторинг изменения нормативной правовой базы в деятельности топливно-энергетического комплекса	Код	А/02. 6	Уровень (подуровень) квалификации	6
--------------	--	-----	------------	-----------------------------------	---

Происхождение трудовой функции	Оригинал	X	Заимствовано из оригинала		
--------------------------------	----------	---	---------------------------	--	--

Код оригинала
а
Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Подготовка обзора изменений нормативных правовых актов, регулирующих деятельность топливно-энергетического комплекса
	Подготовка и рассылка физическим и юридическим лицам в соответствии с установленным их перечнем систематизированной информации об изменениях нормативной правовой базы в сфере торговли углеводородным сырьем и продуктами его переработки
	Подготовка аналитических записок о влиянии произошедших или планируемых изменений нормативной правовой базы стран - участниц мирового нефтегазового рынка на рыночную ситуацию и ее изменение
	Подготовка рекомендаций, предложений и проектов распорядительных документов, касающихся необходимости оперативной корректировки условий реализуемых коммерческих сделок, проектов контрактов, тактики и стратегии биржевой торговли
Необходимые умения	Пользоваться специализированным программным обеспечением
	Идентифицировать изменения и обновления нормативной правовой базы в сфере экспортно-импортного регулирования деятельности топливно-энергетического комплекса
	Организовывать деловые переговоры с государственными, в том числе таможенными органами, об экспортно-импортном регулировании деятельности топливно-энергетического комплекса
	Формировать аналитические записки о влиянии произошедших или планируемых изменений нормативной правовой базы стран - участниц мирового нефтегазового рынка на рыночную ситуацию и ее изменение

	Оформлять рекомендации, предложения и проекты распорядительных документов в области нефтегазовой торговли
Необходимые знания	Законодательство Российской Федерации, нормативная правовая база в области нефтегазовой торговли
	Основные положения классификатора товаров, применяемого таможенными органами и участниками внешнеэкономической деятельности в целях проведения таможенных операции
	Терминология международных правил внешней торговли
	Основные функции органов государственной власти в области экспортно-импортного регулирования деятельности топливно-энергетического комплекса
Другие характеристики	-

3.1.3. Трудовая функция

Наименование	Экспертиза нефтегазовой товарной номенклатуры	Код	А/03. 6	Уровень (подуровень) квалификации	6
--------------	---	-----	------------	-----------------------------------	---

Происхождение трудовой функции	Оригинал	X	Заимствовано из оригинала		

Код оригинала
а
Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Проверка товарной номенклатуры продукции
	Контроль изменения технологических стандартов производства и экологических требований
	Ведение деловых переговоров с независимыми инспекционными организациями
Необходимые умения	Пользоваться специализированным программным обеспечением
	Использовать качественные характеристики нефтепродуктов для расчета оптимальной конечной цены
	Проводить анализ фракционного состава различных сортов углеводородов и продуктов их переработки
Необходимые знания	Основные отечественные и зарубежные стандарты качества углеводородов и продуктов их переработки
	Базовые технологии переработки стандартного нефтеперерабатывающего завода
	Базовые технологии блендинга и компаундирования углеводородов и продуктов их переработки
Другие характеристики	-

3.1.4. Трудовая функция

Наименование	Анализ конкурентной среды на региональных рынках производства нефтепродуктов	Код	А/04. 6	Уровень (подуровень) квалификации	6
--------------	--	-----	------------	-----------------------------------	---

Происхождение трудовой функции	Оригинал	X	Заимствовано из оригинала		
				Код оригинала а	Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Проведение анализа и оценки конкурентоспособности ведущих производителей нефтепродуктов на региональных рынках
	Проведение бенчмаркинга мировых и российских нефтеперерабатывающих организаций
	Определение ведущих мировых инспекционных организаций для анализа качества нефтепродуктов
Необходимые умения	Использовать методологию мониторинга и анализировать структуры рынков и их изменений
	Пользоваться специализированным программным обеспечением
	Применять логистическую географию транспортных схем по всем видам продуктов и по всем весовым категориям и способам доставки
	Организовывать деловые переговоры с независимыми инспекционными организациями
Необходимые знания	Структура топливно-энергетического рынка
	Основные технологические процессы добычи и переработки углеводородов
	Основные качественные характеристики экспортных продуктов переработки
	Базовые технологии бендинга и компаундирования углеводородов и продуктов их переработки
	Основные технологии переработки стандартного нефтеперерабатывающего завода
	Основные методы испытаний качества и количества углеводородов и продуктов их переработки
Другие характеристики	-

3.1.5. Трудовая функция

Наименование	Управление ценовыми рисками	Код	А/05. 6	Уровень (подуровень) квалификации	6
--------------	-----------------------------	-----	------------	-----------------------------------	---

Происхождение
трудовой функции

Оригинал	X	Заимствовано из оригинала		
----------	---	------------------------------	--	--

Код
оригинал
а
Регистрационный
номер
профессиональног
о стандарта

Трудовые действия	Обработка конфиденциальной рыночной информации в процессе биржевой торговли
	Оценка актуальных методологий ценообразования в сфере торговли углеводородным сырьем и продуктами его переработки
	Оценка геополитических трендов товарных рынков, флуктуации в сфере биржевой торговли углеводородным сырьем и продуктами его переработки
	Стимуляция развития ценовых тенденций разнонаправленного характера на основе биржевых индикаторов спроса/предложения в сфере торговли углеводородным сырьем и продуктами его переработки
	Анализ геополитических, ценовых и валютных рисков и трендов, выявление возможных рисков в сфере торговли углеводородным сырьем и продуктами его переработки
Необходимые умения	Организовывать деловые переговоры с ведущими мировыми и российскими аналитическими и маркетинговыми агентствами в сфере торговли углеводородным сырьем и продуктами его переработки
	Организовывать взаимодействие с брокерами, трейдерами и агентами в сфере торговли углеводородным сырьем и продуктами его переработки
	Использовать инсайдерскую и конфиденциальную информацию
	Выявлять и анализировать возможные риски в сфере торговли углеводородным сырьем и продуктами его переработки
	Пользоваться специализированным программным обеспечением
	Анализировать методологию ценообразования в сфере торговли углеводородным сырьем и продуктами его переработки
Необходимые знания	География и диверсификация товарных рынков
	Методология ценообразования на мировом и внутреннем рынках
	Базисные правила и структура мировой и российской биржевой торговли
	Основные методологии определения возможных рисков и инструменты управления рисками
	Структура и операционная деятельность товарной биржи
	Правила ценообразования определяющих сортов нефти и формирования ценовых формул

Другие характеристики	-
-----------------------	---

3.1.6. Трудовая функция

Наименование	Формирование и актуализация базы данных и системы управления взаимоотношениями с клиентами	Код	А/06. 6	Уровень (подуровень) квалификации	6
--------------	--	-----	------------	-----------------------------------	---

Происхождение трудовой функции	Оригинал	X	Заимствовано из оригинала		
--------------------------------	----------	---	---------------------------	--	--

Код оригинала а
Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Ведение базы данных и обновление системы управления взаимоотношениями с клиентами
	Поиск деловых партнеров, установление деловых отношений с участниками рынка
	Проведение бенчмаркинга и оценка уровня деловой активности участников рынка
	Посещение крупных профессиональных мероприятий, выставок, конференций, пулов, нефтегазовых раутов
	Обсуждение и обмен информацией в профессиональных социальных сетях
Необходимые умения	Использовать пакеты приложений по системе управления взаимоотношений с клиентами, базой данных
	Пользоваться специализированным программным обеспечением
	Организовывать переговоры
	Устанавливать и поддерживать деловые отношения с основными и миноритарными участниками рынка углеводородного сырья
Необходимые знания	Методология работы с системой управления взаимоотношениями с клиентами
	Прикладные программы, связанные с системой управления взаимоотношениями с клиентами
	Нормы этики делового общения
	Кредитоспособность игроков и их положения на рынке
	Порядок заключения договоров (контрактов)
	Методики проведения переговоров
Другие характеристики	-

3.2. Обобщенная трудовая функция

Наименование	Стратегическое и оперативное планирование торговых сделок и операций	Код	В	Уровень квалификации	6
--------------	--	-----	---	----------------------	---

Происхождение обобщенной трудовой функции	Оригинал	X	Заимствовано из оригинала		
---	----------	---	---------------------------	--	--

Код оригинала а
Регистрационный номер профессионального стандарта

Возможные наименования должностей, профессий	Менеджер (в подразделениях (службах) по маркетингу и сбыту продукции) Специалист Специалист по маркетингу
--	---

Требования к образованию и обучению	Высшее образование - бакалавриат Дополнительное профессиональное образование - программы повышения квалификации
Требования к опыту практической работы	Не менее трех лет в области оптовой торговли на нефтегазовом рынке
Особые условия допуска к работе	-
Другие характеристики	Дополнительное профессиональное образование - программы профессиональной переподготовки или программы повышения квалификации в области международной нефтегазовой торговли

Дополнительные характеристики

Наименование документа	Код	Наименование базовой группы, должности (профессии) или специальности
ОКЗ	2431	Специалисты по рекламе и маркетингу
ЕКС	-	Специалист по маркетингу
	-	Менеджер
ОКПДТР	24068	Менеджер (в подразделениях (службах) по маркетингу и сбыту продукции)
	26541	Специалист
	26585	Специалист по маркетингу
ОКСО	5.38.03.02	Менеджмент
	5.38.03.06	Торговое дело

3.2.1. Трудовая функция

Наименование	Сбор информации о спросе, предложении, фактических запасах и планируемых к производству объемах товара на	Код	В/01.6	Уровень (подуровень) квалификации	6
--------------	---	-----	--------	-----------------------------------	---

нефтегазовом рынке

Происхождение
трудовой функции

Оригинал	X	Заимствовано из оригинала		
----------	---	------------------------------	--	--

Код
оригинал
а

Регистрационный
номер
профессиональног
о стандарта

Трудовые действия	Поиск и анализ информации о перспективных и текущих потребностях участников нефтегазового рынка в углеводородных ресурсах и продуктах их переработки и потенциальных сделках
	Подготовка исходных данных и форм для составления перспективных планов трейдерской деятельности
	Обработка оперативных данных деловых партнеров и профессиональных медийных групп
Необходимые умения	Устанавливать и поддерживать деловые отношения с партнерами
	Организовывать деловые встречи и проводить переговоры о перспективных планах трейдерской деятельности
	Обрабатывать документацию и заключать договоры в области торговли углеводородным сырьем и продуктами его переработки
	Структурировать источники необходимой информации о перспективных и текущих потребностях участников нефтегазового рынка в углеводородных ресурсах и продуктах их переработки и потенциальных сделках
Необходимые знания	Структура рынка и ее участников: вертикально интегрированных нефтегазовых международных организаций, национальных нефтяных организаций, нефтетрейдинговых и нефтесервисных организаций
	Методики проведения переговоров
	Нормы этики делового общения
	Условия и правила заключения договоров
Другие характеристики	-

3.2.2. Трудовая функция

Наименование

Мониторинг проводимых закупочных процедур по реализуемой товарной номенклатуре участников нефтегазового рынка

Код

В/02.
6Уровень
(подуровень)
квалификации

6

Происхождение
трудовой функции

Оригинал	X	Заимствовано из оригинала		
----------	---	------------------------------	--	--

Код
оригинал

Регистрационный
номер

а профессиональног
о стандарта

Трудовые действия	Проведение анализа реализуемой номенклатуры участников нефтегазового рынка
	Подготовка обзора и анализ проводимых закупочных процедур
	Оценка участников нефтегазового рынка
Необходимые умения	Обрабатывать и анализировать информацию о состоянии нефтегазового рынка
	Собирать, анализировать и структурировать информацию об участниках нефтегазового рынка
	Разбираться в типах и формах сделок
Необходимые знания	Фундаментальные и технические факторы нефтегазового рынка
	Структура, специфические особенности и типы торговых операций в зависимости от конкретного продукта
	Основные крупные игроки, потенциальные участники и конкуренты на товарных рынках (по продуктовой специализации)
	Кредитоспособность игроков и их положение на рынке
Другие характеристики	-

3.2.3. Трудовая функция

Наименование	Определение возможных ситуационных, геополитических и ценовых рисков и формирование механизмов их устранения	Код	В/03. 6	Уровень (подуровень) квалификации	6
--------------	--	-----	------------	-----------------------------------	---

Происхождение трудовой функции	Оригинал <input checked="" type="checkbox"/>	Заимствовано из оригинала		
--------------------------------	--	---------------------------	--	--

Код оригинала
а Регистрационный номер профессиональног
о стандарта

Трудовые действия	Организация структуры риск-менеджмента по направлению деятельности
	Оценка степени возможных рисков по направлению деятельности
	Организация системы минимизации рисков с использованием производно-финансовых инструментов – деривативов (форвардов, фьючерсов, опционов, свопов)
	Анализ факторов рисков и принятие решений о тактике и стратегии коммерческой активности в зависимости от уровня допустимой опасности и возможности управлять ими

Необходимые умения	Определять уровень рисков операций
	Разрабатывать пути минимизации рисков
	Пользоваться специализированным программным обеспечением
	Использовать инструменты управления рисками
Необходимые знания	Основы риск-менеджмента
	Механизмы устранения рисков
	Механизмы использования производных финансовых инструментов - деривативов (форвардов, фьючерсов, опционов, свопов)
	Принципы и методы управления рисками
Другие характеристики	-

3.2.4. Трудовая функция

Наименование	Осуществление торговых операций и сделок на биржевых площадках	Код	В/04. 6	Уровень (подуровень) квалификации	6
--------------	--	-----	------------	-----------------------------------	---

Происхождение трудовой функции	Оригинал	X	Заимствовано из оригинала		
--------------------------------	----------	---	---------------------------	--	--

Код оригинала
а
Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Использование биржевого инструментария для осуществления торговых операций и сделок на биржевых площадках
	Применение комплексного подхода к моделированию торговых операций на биржевом и внебиржевом рынках
	Минимизация рисков с использованием биржевых механизмов
Необходимые умения	Использовать особенности биржевого рынка при трейдинговом моделировании
	Учитывать сезонные, географические и ситуационные особенности биржевых и внебиржевых рынков
	Рассчитывать фьючерсные и опционные составляющие и оперировать торговыми стратегиями
	Рассчитывать стоимость фьючерсных и опционных сделок
Необходимые знания	Структура и особенности мирового энергетического рынка
	Структура и специфика биржевого рынка
	Структура и специфика внебиржевого рынка
	Основные держатели позиций на бумажном рынке и игроки, определяющие краткосрочные и долгосрочные тенденции

Другие характеристики	-
-----------------------	---

3.2.5. Трудовая функция

Наименование	Планирование закупок и продаж товара	Код	В/05. 6	Уровень (подуровень) квалификации	6
--------------	--------------------------------------	-----	------------	-----------------------------------	---

Происхождение трудовой функции	Оригинал	X	Заимствовано из оригинала		
--------------------------------	----------	---	---------------------------	--	--

Код оригинала а
Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Подготовка предложений по формированию плана закупок товарной группы
	Подготовка коммерческих проектов и контроль их исполнения
	Предварительный коммерческий и финансовый расчет рентабельности проекта/сделки
Необходимые умения	Составлять план закупок по товарной группе
	Организовывать закупки с учетом качественных и количественных характеристик товара
	Оценивать краткосрочные и долгосрочные перспективы проекта в зависимости от вида продукта, объема, общих затрат и рыночных тенденций
Необходимые знания	Принципы составления плана закупок и продаж
	Особенности логистики закупок, складирования и транспортировки товарной группы
	Качественные и количественные характеристики товарной группы нефтегазового рынка
	Кредитно-финансовая структура сделок нефтегазового рынка
Другие характеристики	-

3.3. Обобщенная трудовая функция

Наименование	Заключение торговых сделок с участниками нефтегазового рынка	Код	С	Уровень квалификации	6
--------------	--	-----	---	----------------------	---

Происхождение обобщенной трудовой функции	Оригинал	X	Заимствовано из оригинала		
---	----------	---	---------------------------	--	--

Код оригинала а
Регистрационный номер профессионального стандарта

о стандарта

Возможные наименования должностей, профессий	Брокер Брокер торговый Специалист
Требования к образованию и обучению	Высшее образование – бакалавриат Дополнительное профессиональное образование – программы повышения квалификации
Требования к опыту практической работы	Не менее трех лет в области оптовой торговли на нефтегазовом рынке
Особые условия допуска к работе	-
Другие характеристики	Дополнительное профессиональное образование – программы профессиональной переподготовки или программы повышения квалификации в области международной нефтегазовой торговли

Дополнительные характеристики

Наименование документа	Код	Наименование базовой группы, должности (профессии) или специальности
ОКЗ	3324	Торговые брокеры
ЕКС	-	Брокер
	-	Брокер торговый
ОКПДТР	20330	Брокер (торговый)
	26541	Специалист
ОКСО	5.38.03.01	Экономика
	5.38.03.06	Торговое дело

3.3.1. Трудовая функция

Наименование	Проведение переговоров с потенциальными участниками торговых сделок	Код	С/01. 6	Уровень (подуровень) квалификации	6
--------------	---	-----	------------	-----------------------------------	---

Происхождение трудовой функции	Оригинал X	Заимствовано из оригинала		
--------------------------------	------------	---------------------------	--	--

Код оригинала а
Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Формирование сделок в закупочных процедурах
	Подготовка тендерной документации
	Осуществление переписки с организаторами закупочных процедур

	Ведение деловых переговоров
	Организация взаимодействия технических и финансовых служб с тендерной комиссией
	Изучение материалов договора
	Внесение изменений в договор и их согласование
	Анализ участников торговых сделок
Необходимые умения	Формировать пакет документации для проведения закупочной процедуры
	Пользоваться специализированным программным обеспечением
	Выявлять ошибки, неточности и недостоверную информацию в тексте договора
	Определять необходимость внесения изменений в договор
	Документировать и протоколировать переговорный процесс
Необходимые знания	Правила и условия проведения тендеров
	Номенклатура товарной группы нефтегазового рынка
	Качественные параметры товарной группы нефтегазового рынка
	Методики ценообразования
	Базисные условия поставок товарной группы нефтегазового рынка
	Базисные условия соглашений
	Коммерческие, юридические, таможенные и логистические особенности заключения соглашений
	Правила ведения переговоров
	Положения международных правил внешней торговли
Другие характеристики	-

3.3.2. Трудовая функция

Наименование	Формирование коммерческих документов и соглашений на поставку/закупку товаров		Код	C/02. 6	Уровень (подуровень) квалификации	6
Происхождение трудовой функции	Оригинал	X	Заимствовано из оригинала			
				Код оригинала	Регистрационный номер профессионального стандарта	
Трудовые действия	Подготовка коммерческих документов и соглашений на поставку/закупку товаров					

	Поиск альтернативных поставщиков и урегулирование деловых отношений
	Калькуляция прибыльности сделки
	Минимизация рисков сделки
Необходимые умения	Формировать документы и соглашения на поставку/закупку товаров
	Проводить переговоры с поставщиками с целью достижения компромиссных решений
	Определять прибыльность сделки
	Проводить комплексный расчет возможных рисков
Необходимые знания	Типовые формы и стандартные условия договоров
	Качественные и количественные параметры сделок на поставку/закупку товаров
	Типовые формы коммерческих документов
	Правила ведения переговоров
	Положения международных правил внешней торговли
Другие характеристики	-

3.3.3. Трудовая функция

Наименование	Определение механизмов ценообразования по сделке	Код	С/03. 6	Уровень (подуровень) квалификации	6
--------------	--	-----	------------	-----------------------------------	---

Происхождение трудовой функции	Оригинал	X	Заимствовано из оригинала		
--------------------------------	----------	---	---------------------------	--	--

Код оригинала
а
Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Формирование предложений по цене и условиям поставки по сделке на основе рыночной информации и публикаций мировых ведущих энергетических агентств
	Обоснование расчета цены с учетом условий поставки и рынка продаж
	Составление ценовых формул с учетом торговой структуры "бизнес для бизнеса"
	Ведение переговоров по согласованию условий сделки, обсуждение системы скидок/премий
Необходимые умения	Анализировать и оценивать риски локального и макроэкономического порядка на момент заключения сделки и период ее исполнения
	Учитывать и применять специфический ценовой инструментарий от фиксированной цены до формулы с

	привязкой к индикациям на альтернативные или близкие по качеству продукты
	Прогнозировать краткосрочные ценовые тенденции
	Анализировать публикации международных энергетических агентств
Необходимые знания	Правила ценообразования на все виды нефти и нефтепродукты, производимые по мировым и российским стандартам качества
	Историческая база данных скидок, надбавок, эскалаций/деэскалаций, ценовых корректировок по качеству каждого конкретного продукта
	Типовые формы коммерческих документов
	Принципы, структура работы товарно-сырьевых бирж и методология формирования индикаций и котировок
Другие характеристики	-

3.3.4. Трудовая функция

Наименование	Определение механизмов финансирования и условий платежа по сделке	Код	С/04. 6	Уровень (подуровень) квалификации	6
--------------	---	-----	------------	-----------------------------------	---

Происхождение трудовой функции	Оригинал	X	Заимствовано из оригинала		

Код оригинала а
Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Проведение расчета совокупной стоимости проекта/сделки
	Формирование взаимоприемлемых схем кредитования, финансирования в соответствии с условиями контракта
	Согласование условий платежа и форм гарантийных финансовых обязательств
	Контроль открытия, обеспечения и обслуживания банковских гарантий и/или аккредитивов
Необходимые умения	Рассчитывать стоимость кредитно-финансовых услуг в применении к цене и условиям сделки
	Рассчитывать пени за несвоевременное исполнение кредитно-финансовых условий и/или просроченной оплаты по сделке
	Оценивать кредитоспособность контрагента
	Проводить деловые переговоры, обмен информацией с банками и страховыми организациями
Необходимые знания	Законодательство Российской Федерации в области торговли и финансов

	Правила работы банковской системы и проведения кредитно-финансовых операций
	Системы межбанковских взаиморасчетов
	Методы определения процентных ставок
	Положения международных правил внешней торговли
	Правила страхования грузов
	Формы банковских платежных и гарантийных документов по сделке
Другие характеристики	-

3.3.5. Трудовая функция

Наименование	Согласование с участниками сделки контрактных и опционных условий в соответствии с международными правилами внешней торговли	Код	С/05. 6	Уровень (подуровень) квалификации	6
--------------	--	-----	------------	-----------------------------------	---

Происхождение трудовой функции	Оригинал	X	Заимствовано из оригинала		
--------------------------------	----------	---	---------------------------	--	--

Код оригинала
а
Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Составление, обсуждение и согласование контрактных условий: вида товара, качественной спецификации, цены, объема, условий поставки и оплаты
	Обсуждение торговых скидок или премий в зависимости от качества, сроков и условий оплаты
	Сравнительный расчет изменений цены при комбинированных условиях поставки
Необходимые умения	Моделировать условия поставки
	Определять наиболее коммерчески выгодные и экономичные направления поставки и маршруты
	Составлять контрактные условия
Необходимые знания	Положения международных правил внешней торговли
	Стандартные и альтернативные транспортные схемы для каждого сорта нефти и типа нефтепродуктов
	Логистическая география транспортных схем по всем видам продуктов
Другие характеристики	-

3.4. Обобщенная трудовая функция

Наименование	Административное, коммерческое, финансовое и логистическое сопровождение сделок	Код	D	Уровень квалификации	6
--------------	---	-----	---	----------------------	---

Происхождение обобщенной трудовой функции	Оригинал	X	Заимствовано из оригинала		
			Код оригинала	а	Регистрационный номер профессионального стандарта

Возможные наименования должностей, профессий	Главный специалист Ведущий специалист
--	--

Требования к образованию и обучению	Высшее образование – бакалавриат Дополнительное профессиональное образование – программы повышения квалификации
Требования к опыту практической работы	Не менее трех лет в области оптовой торговли на нефтегазовом рынке
Особые условия допуска к работе	–
Другие характеристики	Дополнительное профессиональное образование – программы профессиональной переподготовки или программы повышения квалификации в области международной нефтегазовой торговли

Дополнительные характеристики

Наименование документа	Код	Наименование базовой группы, должности (профессии) или специальности
ОКЗ	2433	Специалисты по сбыту продукции (исключая информационно-коммуникационные технологии)
ЕКС	–	Специалист
ОКПДТР	20889	Главный специалист
	26541	Специалист
ОКСО	5.38.03.01	Экономика
	5.38.03.02	Менеджмент
	5.38.03.06	Торговое дело

3.4.1. Трудовая функция

Наименование	Обеспечение полноты и достоверности детализированной информации по сделкам	Код	D/01.6	Уровень квалификации (подуровень)	6
--------------	--	-----	--------	-----------------------------------	---

Происхождение трудовой функции	Оригинал	X	Заимствовано из оригинала		
-----------------------------------	----------	---	------------------------------	--	--

Код
оригинал
а
Регистрационный
номер
профессиональног
о стандарта

Трудовые действия	Своевременное предоставление данных о ходе заключения сделки и основных ее условиях
	Проверка текста договора
	Извещение коммерческих служб об изменениях и дополнениях в договоре
	Уведомление коммерческих служб обо всех устных переговорах и корреспонденции по сделке
Необходимые умения	Систематизировать и категорировать базы данных и документов о ходе заключения сделки и основных ее условиях
	Готовить договоры по сделкам
	Выявлять ошибки, неточности и недостоверную информацию в документах и договорах
	Обрабатывать информацию по сделкам
Необходимые знания	Структура торговых сделок на нефтегазовом рынке
	Формы и типы контрактов, договоров и соглашений
	Структурные построения информационных систем и особенности работы с ними
	Нормы этики делового общения
Другие характеристики	-

3.4.2. Трудовая функция

Наименование	Контроль соблюдения договорных обязательств по сделке	Код	D/02. 6	Уровень (подуровень) квалификации	6
--------------	---	-----	------------	---	---

Происхождение трудовой функции	Оригинал	X	Заимствовано из оригинала		
-----------------------------------	----------	---	------------------------------	--	--

Код
оригинал
а
Регистрационный
номер
профессиональног
о стандарта

Трудовые действия	Проверка выполнения всех действий и работ согласно условиям договора
	Координация взаимодействия всех служб и сервисов в процессе исполнения договорных обязательств
	Контроль документооборота и правильности оформления

	товарно-сопроводительных документов
Необходимые умения	Контролировать и согласовывать вопросы по ходу исполнения договора
	Оформлять товарно-сопроводительные документы
	Организовывать и проводить переговоры со всеми службами и сервисами
Необходимые знания	Структура торговой сделки
	Основные условия договоров
	Формы товарно-сопроводительных документов
	Все виды операций по договору (транспортно-логистические, технические и финансовые)
	Положения международных правил внешней торговли
Другие характеристики	-

3.4.3. Трудовая функция

Наименование	Оперативное урегулирование несоблюдения договорных обязательств по сделке	Код	D/03. 6	Уровень (подуровень) квалификации	6
--------------	---	-----	------------	-----------------------------------	---

Происхождение трудовой функции	Оригинал	X	Заимствовано из оригинала		

Код оригинала а
Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Досудебное решение спорных вопросов по сделке
	Подготовка документов по сделке для решения спорных вопросов в судебных инстанциях
	Проведение переговоров по вопросу соблюдения договорных обязательств
Необходимые умения	Производить расчет и обосновывать претензионные издержки
	Оформлять юридические документы для решения спорных вопросов в судебных инстанциях
Необходимые знания	Законодательство Российской Федерации в области торговли и финансов
	Условия договора по сделке
	Положения международных правил внешней торговли
	Правила оформления юридических документов
	Налоговое законодательство Российской Федерации
Другие	-

характеристики	
----------------	--

3.5. Обобщенная трудовая функция

Наименование	Управление деятельностью по торговле углеводородными ресурсами	Код	Е	Уровень квалификации	7
--------------	--	-----	---	----------------------	---

Происхождение обобщенной трудовой функции	Оригинал	X	Заимствовано из оригинала		
---	----------	---	---------------------------	--	--

Код оригинала
а

Регистрационный номер профессионального стандарта

Возможные наименования должностей, профессий	Начальник отдела (в торговле) Начальник отдела (по маркетингу и сбыту продукции) Заведующий отделом (по маркетингу и сбыту продукции) Заведующий отделом (в торговле) Начальник отдела маркетинга Руководитель подразделения
--	---

Требования к образованию и обучению	Высшее образование – специалитет или магистратура Дополнительное профессиональное образование – программы повышения квалификации
Требования к опыту практической работы	Не менее пяти лет в области оптовой торговли на нефтегазовом рынке
Особые условия допуска к работе	-
Другие характеристики	Дополнительное профессиональное образование – программы профессиональной переподготовки или программы повышения квалификации в области международной нефтегазовой торговли

Дополнительные характеристики

Наименование документа	Код	Наименование базовой группы, должности (профессии) или специальности
ОКЗ	1221	Руководители служб по сбыту и маркетингу
	1420	Руководители (управляющие) в розничной и оптовой торговле
ЕКС	-	Начальник отдела маркетинга
	-	Руководитель подразделения
ОКПДТР	22041	Заведующий отделом (в торговле)
	22047	Заведующий отделом (по маркетингу и сбыту продукции)
	24683	Начальник отдела (в торговле)
	24698	Начальник отдела (по маркетингу и сбыту)

		продукции)
ОКСО	5.38.04.01	Экономика
	5.38.04.02	Менеджмент
	5.38.04.06	Торговое дело

3.5.1. Трудовая функция

Наименование	Определение приоритетных направлений развития трейдерского бизнеса	Код	Е/01. 7	Уровень (подуровень) квалификации	7
--------------	--	-----	------------	-----------------------------------	---

Происхождение трудовой функции	Оригинал	X	Заимствовано из оригинала		
--------------------------------	----------	---	---------------------------	--	--

Код оригинала
а
Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Принятие решений по приоритетам деятельности подразделения исходя из стратегических целей организации, результатов бенчмаркинга
	Подготовка и утверждение программ и планов мероприятий по развитию трейдерского бизнеса
	Определение источников и объемов финансирования инновационных проектов, связанных с автоматизацией и интеллектуализацией бизнес-процессов, внедрением новых технологий, управлением качеством
Необходимые умения	Определять задачи деятельности подразделения исходя из целей и стратегии организации
	Организовывать и контролировать мероприятия по развитию трейдерского бизнеса
	Координировать деятельность подразделения
	Рассчитывать потребность в финансировании инновационных проектов
	Использовать методы управления финансовыми рисками
Необходимые знания	Нефтегазовая торговля, отечественный и зарубежный опыт трейдерского бизнеса
	Проектный и финансовый менеджмент
	Методы управления проектами
	Структурное построение информационных систем и особенности работы с ними
	Нефтегазовое дело, топливная энергетика, мировые нефтегазовые рынки
Другие характеристики	-

3.5.2. Трудовая функция

Наименование	Определение стратегии торговых сделок	Код	Е/02. 7	Уровень (подуровень) квалификации	7
--------------	---------------------------------------	-----	------------	-----------------------------------	---

Происхождение трудовой функции	Оригинал	X	Заимствовано из оригинала		
--------------------------------	----------	---	---------------------------	--	--

Код оригинала а
Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Принятие решений по стратегии торговых сделок, связанной с товарной номенклатурой, предпочтительными поставщиками, покупателями, торговыми площадками, транспортной логистикой
	Корректировка программ и планов торговых сделок исходя из рыночной конъюнктуры, трендов в мировой углеводородной энергетике, политической ситуации
	Переговоры с партнерами и потенциальными участниками торговых сделок
Необходимые умения	Разрабатывать перспективные программы развития трейдерского бизнеса
	Отслеживать конъюнктуру рынка нефтегазовой торговли
	Оценивать финансовые риски
Необходимые знания	Положения международных правил внешней торговли
	Нефтегазовый трейдинг, отечественные и зарубежные практики трейдерского бизнеса
	Методы управления финансовыми рисками
	Стандартные и альтернативные транспортные схемы для каждого сорта нефти и типа нефтепродуктов
	Логистическая география транспортных схем по всем видам продуктов нефтегазового рынка
Другие характеристики	-

3.5.3. Трудовая функция

Наименование	Процессное управление трейдерской деятельностью	Код	Е/03. 7	Уровень (подуровень) квалификации	7
--------------	---	-----	------------	-----------------------------------	---

Происхождение трудовой функции	Оригинал	X	Заимствовано из оригинала		
--------------------------------	----------	---	---------------------------	--	--

Код оригинала а
Регистрационный номер профессионального стандарта

Трудовые действия	Оптимизация структуры нефтетрейдингового подразделения
	Управление деятельностью трейдеров, контроль деятельности трейдеров
	Оптимизация торговых сделок
Необходимые умения	Внедрять процедуры оптимизации структуры нефтетрейдингового подразделения
	Определять параметры и критерии оценки деятельности трейдеров
	Определять программы достижения целей и задач нефтетрейдингового подразделения
	Разрабатывать направления оптимизации торговых сделок
	Организовывать контроль торговых сделок
Необходимые знания	Положения международных правил внешней торговли
	Нефтегазовая торговля, отечественный и зарубежный опыт трейдерского бизнеса
	Нефтегазовое дело, топливная энергетика, мировые нефтегазовые рынки
	Стандартные и альтернативные транспортные схемы для каждого сорта нефти и типа нефтепродуктов
	Логистическая география транспортных схем по всем видам продуктов нефтегазового рынка
Другие характеристики	-

IV. Сведения об организациях - разработчиках профессионального стандарта

4.1. Ответственная организация-разработчик

Общероссийское объединение работодателей "Российский союз промышленников и предпринимателей", город Москва
Управляющий директор Управления развития квалификаций Смирнова Юлия Валерьевна

4.2. Наименования организаций-разработчиков

1	Некоммерческое партнерство "Развитие инноваций топливно-энергетического комплекса "Национальный институт нефти и газа", город Москва
2	ФГБОУ ВПО "Российский государственный университет нефти и газа имени И.М. Губкина", город Москва

<1> Общероссийский классификатор занятий.

<2> Общероссийский классификатор видов экономической деятельности.

<3> Единый квалификационный справочник должностей руководителей, специалистов и служащих.

<4> Общероссийский классификатор профессий рабочих, должностей служащих и тарифных разрядов.

<5> Общероссийский классификатор специальностей по образованию.

